

建设银行云南省分行

为小微企业提供“五惠”专属服务

6月16日,建设银行云南省分行正式启动“惠市·惠企”普惠纾困行动,并现场发布了普惠金融纾困政策,以及针对小微企业、个体工商户等普惠群体的“五惠”举措,六项服务个体工商户主打产品和四项“专精特新”及科创企业专属产品,为全省小微企业及个体工商户提供额度充足、价格优惠、流程便捷、随借随还的综合融资服务,用实实在在的普惠金融信贷支持帮助市场主体稳健发展。

发布会通过“微赞直播”平台向社会各界同步直播,破万户小微企业及个体工商户在线观看。当日实现小微快贷支用800笔、金额1.6亿元。

普惠纾困专项行动 提供高效便捷金融服务

此次启动的“惠市·惠企”普惠纾困专项行动为小微企业及个体工商户提供“五惠”专属服务方案:惠于更全面,打造“小微快贷(个人经营版)”,将普惠服务从小微企业延伸至个体工商户领域;惠于更创新,通过银行结算、代发工资、纳税(包括减税额度)、电费、商户收单、烟草专卖订货、政府采购等多维数据精准画像,创新丰富定贷模型;惠于更专属,为企业提供专属信贷服务,如创新移植“知识产权质押贷”服务科技型企业;惠于更实在,降低企业融资成本,对不同产品、客群实施差异化利率优惠,如抵押快贷、信用快贷下调15-30个基点;惠于更便捷,建设银行普惠品牌“惠懂你”,一部手机即可提供高效便捷信贷服务。

建设银行云南省分行推出服务小微企业和个体工商户的六项主打产品:商户云贷,创新引入银联和网联数据,拓宽授信数据来源,服务广大市场商户客群;商业

云贷,对烟草快消、商超等零售商提供专属服务;首户快贷,聚焦首次与建设银行发生信贷业务的企业主融资难题,大幅提高小微企业的申贷获得率;善营贷,聚焦“圈链集群”,为客户设计定制化的信贷服务;善担贷,与担保公司合作,创新“见贷即保”的新型批量担保业务模式,提升企业获贷率及信贷体验;个体工商户抵押快贷,服务成长期、稳定期,需要更多资金支持、更长贷款期限的企业主。

为加大“专精特新”科创企业信贷支持力度,建设银行云南省分行推出四款专属产品:省级以上专精特新企业专属信贷产品“善新贷”;为获得政府补助的小微企业提供“奖补支持贷”;创新以投定贷、以订单定贷等九种定贷模型,为初创期小微企业提供“孵化云贷”;对企业知识产权进行评估,实现技术流向资金流的转化,以知识产权质押增信,创新“知识产权质押贷”。

搭建银企交流平台 共促小微企业发展

启动会现场,建设银行云南省分行分别与医疗器械、交通运输、住宿餐饮、文化旅游等受疫情影响严重领域5家协会签订合作协议,通过搭建银企交流平台,共促小微企业发展。

建设银行云南省分行党委书记、行长杨中仑表示,建设银行云南省分行从加大疫情防控和实体经济重点领域的金融支持、促进惠客消费、稳定外资外贸、夯实客户基础、扶持县域经济等6个方面细化了30条业务措施,助力稳定宏观经济大盘,支持经济社会发展。为提振民生消费,联合各地政府,通过“建行生活”App平台,激发市场活力、释放消费潜力、促进经济复苏。大力扶持蔗糖、花卉、蔬菜、水果、生猪等高原特色产业,围绕农业龙头企业、聚

焦产业链客群金融需求,按照“一客群一策略”给予融资支持。面向小微市场主体,全面启动“惠市·惠企”普惠纾困专项行动,推出“小微快贷(个人经营版)”品牌及十项主打产品,全力打造全新五“惠”体验,通过加大创新产品供给、拓宽授信来源,对关乎民生、关系百姓的小微企业、个体工商户提供实实在在的金融服务。

截至今年5月末,建设银行云南省分行普惠金融贷款余额227亿元、贷款客户破5万户。其中,个体工商户破3万户,当年新增6825户;个体工商户经营快贷为19539户企业主提供43.6亿元授信支持,当年新增11005户、23.6亿元,比去年同期多增8941户、18.8亿元;为137户“专精特新”小微企业提供3.1亿元融资服务。

中国银行云南省分行 成功举办中老缅线上商贸洽谈会

6月17日,由中国银行云南省分行辖属昆明市盘龙支行主办,中银香港万象分行公司金融部、中银香港仰光分行公司金融部共同联办的中老缅线上商贸洽谈会成功举行。

本次会议以“跨境通全球、天涯若比邻”为主题,来自中国、缅甸、老挝3个国家的13家优质企业通过视频参加了会议。中国银行昆明市盘龙支行、中银香港万象分行公司金融部、中银香港仰光分行公司金融部通过梳理各自客户进出口需求,寻找境内外企业契合点,最终搭建平台、邀请境内外企业进行“一对一”对接洽谈。省商务厅澜湄处、云南省国际贸易学会、中国银行云南省分行交易银行部参会。

国内参会企业既有云内动力、中通集团、云南誉满国际等优质上市企业,也有麦隆咖啡、云南云通、云南营家优鲜、云南承鹏贸易等行业内龙头企业及云南省本土优质进出口企业。老挝参会企业有实力雄厚的炫烨(老挝)有限公司、DAO HEUANG集团,缅甸参会企业有缅甸著名企业Good Brothers’

Co. Ltd等。会上,13家优质企业通过中行海内外分行的同声翻译,用中文、英文、老挝语、缅甸语展开对接,气氛非常热烈。

麦隆咖啡集团是中国最大咖啡贸易商,咖啡粉出口量占中国总出口量90%。老挝DAO HEUANG集团拥有享誉盛名的Dao咖啡、Dao茶等饮料和食品系列。两家企业就咖啡合作展开深入交流。云内动力、云南云通、云南营家优鲜则就出口农机及发动机、进口农产品(大米、香蕉、木薯等)与老挝炫烨(老挝)有限公司、缅甸Good Brothers’ Co.Ltd进行具体交流。最后,云南省国际班列服务贸易有限公司顾立峰总经理助理对中老铁路相关情况进行了介绍。

会后,参会的中国企业反应良好,基本初步达成合作意向。云南外贸企业百强之一盈福贸易有限公司总经理程丹表示,中国银行此次会议非常接地气、非常为企业着想,中国银行是国际结算很专业的银行,中行邀请的客户,企业放心,中行通过精心梳理、精准对接,解决了企业自己去境外拓展市场的许多困难。

如何为长寿人生筹资? 泰康人寿云南分公司给出方案

随着生活品质的日渐提升,国人已经进入长寿时代。如何筹集养老金成为很多人提前规划的人生问题。6月18日,泰康人寿云南分公司在昆明举行了“为更长寿的人生筹资”长寿时代筹资模式白皮书发布会,为大家从容养老给出了泰康的解决方案。

泰康人寿云南分公司相关负责人表示,近期随着泰康之家·滇园落户昆明,泰康在云南的大健康体系布局进一步完善,受到广大高端客户高度关注。而伴随着长寿时代筹资模式白皮书的发布,泰康共享最新研究成果,聚焦如何为长寿人生筹资,享高品质养老生活。

泰康人寿云南分公司总经理陈勇在致辞中介绍了泰康的三大核心板块,四位一体的商业模式、大健康生态体系以及优质的资管能力。泰康为客户提供全生命周期和全财富

周期的解决方案,助力客户更健康、更长寿、更富足,并介绍了全国泰康之家的布局,滇园落地将为昆明及云南长者带来全新的享老生活方式。

此次发布的白皮书认为,养老筹资规划可能面临与人身相关、资产相关的各种风险,这些风险会随着时间发生变化,需要个人在生命周期各个阶段加以识别、应对。同时,养老筹资规划是贯穿全生命周期的,而且越早开始越具备主动权。资金可以通过长期的复利效应不断积累,并为未来的开支提供充分支撑。

白皮书认为,立足中国国情,我国大型人身险公司同时经营传统寿险、年金险与健康险,在需求驱动与监管号召下,积极探索筹资模式具有一定优势。未来,保险公司还需要进一步探索医疗险和养老金融合的产品和服务。

华夏保险云南分公司 公益圆梦行动落幕

6月18日晚,在昆明市公园1903凯旋门广场,由华夏保险云南分公司主办的“中国梦·圆小梦、筑大梦、华夏幸福大家庭”主题公益圆梦盛典落幕。据悉,华夏保险云南分公司多年来始终致力于联动社会各行业责任企业与精英人士,聚焦儿童筑梦、圆梦、成梦三个方面,以“中国梦·圆小梦·筑大梦”为中心思想,通过多形式的圆梦环节,开阔圆梦儿童的视野,塑造圆梦儿童积极实现梦想的价值观,加强孩子的责任担当意识。

本次主题公益圆梦行动,邀请到云南省艺术学院美术学院院长陈流,作家、北京大学访问学者闻冰轮,云南师范大学副教授、教育

学博士杨舒涵等多位嘉宾,现场进行圆梦宣扬接力。

圆梦嘉宾通过积极引导来自幸福家园的16位圆梦儿童从小学习做人,从小学习立志,从小学习创造,为实现自己的梦想而努力,为实现中华民族伟大复兴中国梦接续奋斗。在华夏保险云南分公司的倡议与引领下,每年一度的圆梦行动已从华夏保险云南分公司各中支机构全员参与,到携手社会各界力量关注并参与,并秉承“让华夏充满爱”的公益理念,联动圆梦家庭与相关行业精英等纷纷投入到华夏保险圆梦行动的年度公益活动当中来。

恒生科技ETF配置价值凸显

近期,港股市场强势反弹,尤其是科技股表现格外抢眼。与此同时,今年以来内地资金一直持续流入港股。得益于此,市场上的不少跟踪港股恒生科技板块的ETF如恒生科技HK ETF受到市场关注。上投摩根

ETF业务总监张皓认为,在估值面、基本面和政策面等多重利好下,恒生科技在下半年仍有望走强。对于想要配置港股科技板块的投资者,不妨通过恒生科技HK ETF进行布局。