

洗车场老板高鹏：为即将出生的宝宝攒奶粉钱

春城的天
气回暖，风和日丽，
在路上奔波也不觉得
辛苦。



1992年出生的昆明小伙高鹏，1月20日入职成为一名美团骑手。穿梭在大街小巷，娴熟地送达外卖，一个月能有六七千元的收入，为即将出生的宝宝攒奶粉钱。

在这之前，他是一家洗车场老板。高鹏告诉记者，他此前辗转在广州、上海，几年前回昆明安家定居。4年前和表哥一起开了家洗车场，由他和弟弟参与运营。洗车场逐步走上正轨，投资的本金基本赚回来了。按照约定，除了年终分红，他和弟弟两个人轮流去洗车场上班，领一份工资，每月3000元。

幸福的日子在打拼中如约而来。去年高鹏结婚了，妻子也怀上了宝宝。因为妊娠反应，婚后辞职在家待产，养家的重担压在高鹏的身上。

“有了孩子之后，我突然意识到作为一个丈夫和父亲的责任了。开洗车场挣的钱，是远远不够的。于是我想着要再打一份工，为宝宝攒奶粉钱。”

1月初，他开始找工作。因为开着洗车场，本身很忙，兼职只能找相对自由的，于是考虑做外卖骑手，工作相对自由灵活，门槛也不算太高，于是报了名。1月20日他正式成

为美团的骑手。“临近春节，昆明依然热闹，外卖订单很多，忙的时候一天能送36单，算起来，一个月能有6000元至7000元的收入。”

然而，仅仅3天之后，新冠肺炎疫情开始影响昆明，各家各户闭门不出。“洗车场暂停营业，还能继续送外卖，有收入能维持家里的日常开销。”正月初一那天，他经常送外卖的小区出现了一例确诊病例。刚上班没几天的高鹏遇到这样的情况，感觉到了些许紧张。在老家待产的妻子得知此事之后，焦急地打电话给他：“别跑了，回家吧。”

一瞬间，高鹏思绪纷飞：要不算了，不要工资了，为了安全打退堂鼓回家吧。但恒念又想，骑手是他创业后的第一份正式工作，临阵脱逃很不负责任……反复思量后，高鹏决定：不回家，继续送外卖，给有需要的人送上力所能及的帮助！

因为疫情，外卖订单大幅减少。城里仍然坚持营业的，只有少量的餐饮店、水果店和药店。去冬今春，昆明的天气比往年冷，大年初一那天还下了雪。坚守岗位的高鹏也接到了送往医院的订单，水果、餐饮等等，有的是送给医护人员，有的是送给住院的病人。“妻子每天打电话关心我，要我做好防护措施。美团也很贴心地开通无

接触配送，因此我并不恐惧，也安慰在老家的妻子让她安心。和妻子，有关医院的订单我只字不提。既然选择坚守岗位，那就坚守到底。”

疫情对洗车场的影响很快显现出来。往年正月初六左右就开张了，初八前后是生意最好的几天，一天能洗70多辆车，甚至有时候忙得没时间吃早餐。今年，因为疫情，开业时间一再推迟，直到2月26日才恢复营业。但即便营业了，生意也异常冷清。洗车场200平米，一年的租金是12万元，关门歇业一天都是不小的损失。“洗车场的生意何时能恢复正常，目前仍是未知数。此时，我万分庆幸自己提前就出来做骑手，减轻了不少因洗车场不能正常营业带来的负担。”

“现在，昆明已经开始有序复工，外卖的订单逐步增多，我每天都能送30多单。春城的天气回暖，风和日丽，在路上奔波也不觉得辛苦。”到现在，高鹏做骑手马上就3个月了，忙碌又充实的日子，让他干劲十足。通过这份职业收入，让洗车场不能正常营业带来的压力也减小许多。“我相信，疫情很快会过去。洗车场是我的事业，如果经营状况良好，我希望未来能开分店。至于骑手这份工作，我暂时还不确定是否会一直做下去，但在岗的每一天，我都会尽职尽责！”

给有需要的人送上力所能及的帮助
换份工作让生活重回正轨
疫情消散后再继续未完成的梦想
磨炼自己同时锻炼了身体

疫情之下他们跨界当外卖骑手

统筹 曹婕 本报记者 朱婉琪 曹婕 文 美团、饿了么供图

一场突如其来的疫情，打乱了许多人的生活节奏。线下门店关门、隔离无法外出……一些行业按下“暂停键”的同时，相关从业者的收入来源也被按下了“暂停键”。但与此同时，一些行业与人们的生活更加密不可分。运送物资的快递业、保障民生的外卖业、在线教育行业……“逆势爆发”下，不少从业者选择转行、跨界，在阵痛中寻求蜕变和新生。无论是珠宝设计师，还是健身教练，甚至一些创业者，在生活的压力下，他们跨界当骑手送外卖，他们的故事是疫情期间用工形态转移的缩影。而在采访中，他们对未来依旧乐观：这份月收入可观的工作让很多人的生活重回正轨。待到疫情结束，他们存在心底的梦想会继续发芽。



健身教练李双全：把这份难得的工作坚持下去

因为3月10日才入职，给客人送餐的时候，对周围环境还不熟悉，李双全要时不时看着手机导航，争分夺秒地准时给顾客送去美味成了他的目标。成为饿了么外卖骑手之前，22岁喜欢运动的他是一名健身教练。

以前，每天早上9点，李双全就开始上班。作为一名私教，他要根据不同的客户制定不同的计划，为他们上课，如果有会员在健身过程中产生疼痛或受伤，他要走访，并帮助他们康复。晚上，员工们会被经理和主管留下来开会，回到宿舍时，往往已经深夜，他又开始

准备第二天的课程内容。作为一名私教，业绩很重要，但他刚入行不久，经验不足，会员不多，又遇上冬季，李双全觉得业绩带来的压力很大。

春节期间，受疫情影响，健身房不得不关门，直至3月，健身房仍处于停业的状态。李双全需要一份工作，他打开手机上的招聘软件，发现饿了么正在招聘骑手。“很多人觉得外卖这个行业风吹日晒会很累，不敢做也坚持不了。但我认为这是一份很好的工作，我觉得为别人服务的同时，对自己也是一种磨炼，很值得骄傲。”就这样，他转了行。

一开始，由师傅带着熟悉商家、取餐和送餐流程，两天后，李双全开始“单飞”。但“单飞”总有些困难的。“刚开始，我对商家、客户的地址都不熟悉，配送要根据导航，相对累一些。送不过来的时候，站点会派老骑

手和师傅帮忙，我看着他们都很熟练。我告诉自己不要着急，慢慢来，坚持越久就会越熟悉、做得更好。”他乐观地说。

“外卖这份工作很好。”李双全重复了好几次。相比起转行前的职业，做外卖骑手时间相对灵活，也没有业绩压力，有单时相对忙一些，没有单的时候就可以休息一下。于他而言，在现在这个特殊时期，进不了小区、需要绕路等耽搁了送餐时间，担心不能及时把餐送给客户。但每次把餐送到客户手里时，绝大多数客户都会说一句“谢谢”，这让他觉得非常欣慰。

现在，他每天送20单左右，收入预计能和健身教练持平。“复工的企业越来越多，但在这之前，找到一个工作不容易，能成为外卖骑手也蛮开心的，我会把这份难得的工作坚持下去。”

能让顾客
吃上热腾腾的饭，
保障正常生
活，我觉得很自豪。



熟食店老板吕连彬：有稳定的收入缓解了房贷压力

“现在，在家闲着没事情干，也没有收入来源，想到还有房贷要偿还，越闲心里越慌。”吕连彬感慨，“但现在能理解我们的顾客也挺多的，收到餐后会说一句‘辛苦了’‘谢谢’，跑单的辛苦在那一瞬间就全都消失了，心里很温暖。”

2012年，吕连彬从广西钦州到昆明，成为餐馆厨师，结识了自己的妻子。2016年元旦，他和妻子决定自己创业，在北辰海鲜农贸市场里开起烧腊店，两个人在不大的店铺里忙碌着，生活颇有滋味。他介绍，烧腊店生意不错，每个月收入在1万元左右。很快，小两口在昆明买房安了家。

今年2月，农贸市场改造，加之疫情影响，烧腊店不得不关门。道路封闭了，吕连彬和妻子没有回老家过年，一直待在昆

有很多原因导致时间不够、超时，真的是‘争分夺秒’把外卖送到顾客手中。”吕连彬感慨，“但现在能理解我们的顾客也挺多的，收到餐后会说一句‘辛苦了’‘谢谢’，跑单的辛苦在那一瞬间就全都消失了，心里很温暖。”

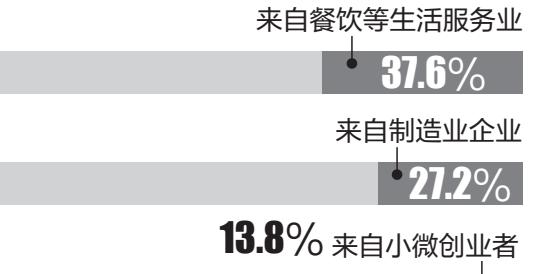
这几天，吕连彬陆续遇到了一些因为受疫情影响失去收入来源而“转行”做骑手的同事。他感慨：“每天的日子都很充实，有了收入来源，送餐的时候，心里也很安心实在。在现在这个特殊的时期，我们能把外卖送到每一个顾客手里，让他们吃上热腾腾的饭，保障正常生活，我觉得很自豪。”

烧腊店虽然还没办法开起来，但自己找到了工作，妻子也在找工作。吕连彬决定，现在什么都不想，只要好好把外卖骑手的工作做好，等一切恢复了，再把小店开起来。

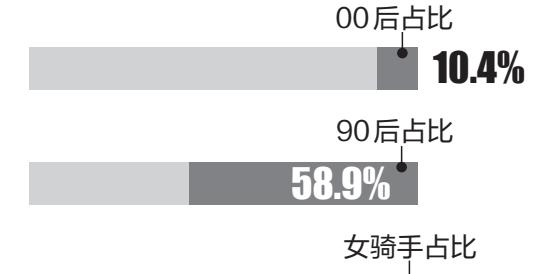
春城晚报
开屏新闻App
理想生活 即刻开屏



1月20日至2月23日
美团外卖新招聘7.5万名骑手



最近一周
昆明招了新骑手1000余人



职场转换
新骑手来自
餐饮 美发 健身
教育 IT等行业



珠宝设计师何兴文：白天送外卖晚上干老本行

何兴文的图纸上，画着设计精妙的珠宝。一枚镶嵌着钻石、珠宝的马头戒指，一朵怒放在戒指上的鲜花，一群憨厚可爱的吊坠小熊……这都是从业七年的珠宝设计师何兴文的杰作。去年，他开了自己的工作室，和同事们在一起，画图纸、做首饰。

“珠宝首饰属于轻奢消费，但现在，一是大家都宅在家里，二是也没有消费的意愿，导致我们的生意不太好，收入受到了很大的影响。”何兴文说。

行业。原本朝十晚六的上班时间变成了朝九晚九；原本在室内的工作环境变成了室外。“一开始觉得有点辛苦，但想到有稳定的收入了，以前工作也没有机会在外面跑，就当做是磨炼一下自己，还锻炼了身体，觉得还挺开心的。家里人也说，有一份收入很好，别在家闲着。”

“以前忙的时候也会点外卖，觉得外卖小哥们很辛苦，现在自己成为外卖小哥，觉得能在特殊时期把外卖送给顾客，虽然辛苦但却很欣慰。我估计珠宝设计的消费回暖还要一两个礼拜，一切都越来越好。”何兴文说，这次“跨界”就业，他会坚持到可以回归“老本行”的时候。



虽然辛
苦，但却很欣
慰，一切都会越
来越好。