

中国太保寿险 招募“长航合伙人” 成就不凡事业

共同成长 为人生探寻全新可能

中国太保寿险董事长潘艳红致欢迎词。她表示，中国太保寿险此次发布招募计划，希望海纳百川、优中选优，寻找与公司共同成长的“长航合伙人”。她向发布会观众发出邀约，希望更多人了解“长航合伙人”计划，为自己的“人生梦想”探寻全新可能。

大咖共话 新时期如何更好地创业

发布会邀请到红杉资本全球执行合伙人沈南鹏莅临现场。作为最成功的投资机构之一，红杉资本始终致力于帮助创业者成就基业常青的公司。发布会上，沈南鹏从专业投资人的视角解读创业机遇，就投资者该如何选择行业和企业作了详细论述。他与中国太保寿险总经理蔡强就什么是创业、新时期如何更好地创业进行对话，并介绍了投资者当前选择行业和企业的关键点。

蔡强以“你好，长航合伙人”为题作发布会主题报告。他从“天时”“地利”“人和”三个维度对为什么创业者应当选择中国太保寿险做“轻创业，终事业”的人生舞台作了详细论述。

“天时”是国家政策、国民需求，“地利”是中国太保的品牌和平台，“人和”则是公司内外勤协作的支撑体系。蔡强提出“1



年打基础，3至5年积累，成就终生事业”的“轻创业，终事业”概念，介绍中国太保寿险此次“长航合伙人”招募计划，指出公司将致力于为年轻创业者提供最好的发展舞台，成就不平凡的事业。

“三化五最” 打造专属创业平台

为更好地推进此次招募计划，中国太保寿险专门为“长航合伙人”打造“三化五最”创业平台支撑体系，为其提供“最丰富的收入空间、最强大的创业平台、最温暖的

太保服务、最专业的成长体系、最舒心的工作环境”，打造“职业化、专业化、数字化”的长航发展路径。中国太保寿险副总经理戴文浩就“三化五最”作了详细介绍。

首先，中国太保寿险为新创业者提供的管理+销售双路径队伍生涯，为优秀合伙人提供组织发展和个人发展的双重选择。此外，还提供如NBS销售支持系统“态幸福”等销售辅助工具，为销售队伍展业提供强大的经营支持。

其次，中国太保寿险为客户提供全方

位的产品+服务体系，涵盖客户的“财富管理”“健康保障”“养老传承”等全方位需求，并提供从“信托服务”“太保家园”“生命银行”到“太保蓝本”的多层次服务体系，致力于为客户提供最佳体验。

最后，中国太保寿险还将打造职业化营销职场，为合伙人提供最舒心的工作环境。而即将上线的“芯”基本法和全新“创业基金”，也将为创业者提供丰厚的收入空间。

强强联手 培养保险企业家

发布会上，中国太保寿险与LIMRA&LOMA GLOBAL和中领国际举办专属培训签约仪式。两家公司将与中国太保寿险强强联手，为中国太保的销售队伍带去专业的成长体系，培养“职业化、专业化、数字化”的保险企业家。

“芯潮澎湃、志绘长航”，中国太保邀请各界精英加入，共创辉煌。

中国太保董事长孔庆伟为发布会寄语，并与与会嘉宾、中国太保优秀代理人携手按下代表启动的按钮，宣布正式开启“长航合伙人”全球招募计划。

此次发布会题为“芯潮澎湃、志绘长航”，相信“而立之年”的中国太保将以此次“长航合伙人”发布会为契机，持续吸引优秀人才加入太保，如孔庆伟先生所述，与中国太保“共创下一个辉煌的30年”。

通讯员 唐雅雪

中国太保连续**11**年入选
《财富》世界**500**强

2021年
位 列

较去年上升**35**位

158 位