

在人类社会加速迈入长寿时代、国家“金融五篇大文章”纵深推进的背景下，作为服务“老有所养”国家战略的核心篇章，养老金融发展蓝图正深刻塑造着健康养老产业的未来。该战略不仅致力于服务多层次、多支柱的养老保险体系，更强调通过加强养老资金投资管理、推动养老金融产品与健康及照护服务有效衔接，全面促进中国式养老事业的高质量发展。

泰康保险集团深耕行业三十载的发展历程，正是对此国家战略的生动诠释与先行实践。从“振兴民族保险事业”的初心，到前瞻性构建“长寿时代泰康方案”，泰康创新打造的“保险+资管+医养”商业模式，系统性回应了养老金融的深层要求：通过丰富的商业养老保险与年金产品，服务个人及家庭全生命周期的健康、长寿、富足需求；通过将保险支付与实体“医养康宁”服务无缝对接，开创性地解决了养老金融与健康服务有效衔接的行业命题，构建了覆盖全生命周期的高品质服务体系。

扎根云南23年来，泰康深度契合云南打造“健康生活目的地”的战略定位，将全国领先的医养生态与云南资源禀赋深度融合，通过重点项目落地、产业链条延伸与公益行动，全方位参与云南养老金融生态的构建，为本地健康养老产业注入强劲动能。近日，泰康人寿云南分公司党委书记、总经理陈勇接受专访，详细阐述了公司依托集团整体优势，在云南践行养老金融战略的路径与未来愿景。

## 深耕养老金融 布局医养生态

# 泰康绘就养老产业在滇新图景



山色·飞大田乡村振兴项目



泰康之家·滇园

### 锚定国家战略 构建养老金融新生态

“发展养老金融是响应国家战略的必然要求，更是企业践行社会责任、服务地方发展的核心使命。”陈勇表示，泰康30年、云南分公司23年的深耕之路，正是与国家战略同频、与云南发展共振的缩影。从单一保险产品供给到全生命周期医养康宁生态布局，泰康每一步都贴合云南民生需求。

多年来，泰康一直在率先探索“保险产品+养老社区+医疗服务”的一体化模式，将金融资源与养老服务深度融合，为客户提供覆盖全生命周期的综合解决方案。泰康推出“幸福有约”这一国内首个对接养老社区的保险产品，将其作为“长寿时代、泰康方案”的核心载体，创造性地将虚拟的保险产品和实体的“医养康宁”服务相结合，一站式帮助客户实现高品质长寿人生所需要的资金和资源的统筹。

其中，“长寿有约”通过“年金险+入住养老社区确认函”模式，一方面，运用复利机制，为客户打造与生命等长的稳定现金流，核心价值在于解决“养老钱从哪里来，如何花一辈子”的痛点，致力于打造最优养老筹资方式；另一方面，通过养老社区确认函，客户可以直接对接泰康之家CCRC一站式持续照护服务等“服务端”体系，实现科学合理的一站式养老规划和更安心省心的定制化养老生活方式。

“健康有约”则通过“健康保险+健康管理+健康服务”模式，一方面，运用金融杠杆，为客户及其家庭准备应对健康风险的专项资金池；另一方面，依托泰康自建专业医疗团队和医养实体机构及生态投资企业，为客户提供贯穿医疗全流程的健康管理服务。“健康有约”满足了人们在医疗支付、医疗体验与医疗资源方面的需求。

公司围绕客户全生命周期需求，构建了覆盖健康保障、年金养老、终身寿险等多维度的产品体系，让民众都能找到适合的金融工具，提前规划稳定的晚年生活。

### 链接全国资源 赋能云南健康养老产业发展

坐拥“四季如春”的气候条件、生物多样性与独特的民族文化资源，云南具备发展健康养老产业的天然优势。近年来，省委、省政府出台系列政策，推动“有一种叫云南的生活”品牌理念深入人心。泰康精准把握发展契机，将公司战略与地方规划深度融合，构建起“医养社区+乡村振兴+专业医疗”的全链条大健康生态体系。

2025年9月20日，投资近20亿元的泰康之家·滇园在昆明盛大开业。依托云南气候禀赋和生态优势，该社区自开业以来便备受追捧，市场需求十分旺盛。这种热度不仅源于泰康成熟的医养融合模式，更得益于云南得天独厚的旅居条件，为全国候鸟式养老人群打开了通往生态康养的通道。滇园是占地9.6万平方米、规划约1400个养老单元的旗舰项目，是泰康在全国第27个开业的养老社区，更是深耕云南的标志性落子。目前，泰康之家已在全国37个重点城市布局47个项目，24个城市27个社区实现开业运营，形成了覆盖全国的高品质医养连锁网络。云南客户可通过泰康的养老服务，选择前往北京燕园、上海申园、成都蜀园等全国各大地标性养老社区旅居，享受候鸟式新型养老生活。

滇园的开业标志着泰康在滇大健康生态体系全面成型——以滇园为核心，联动山色·飞大田乡村振兴项目、泰康口腔及战略投资的昆明三博脑科医院，形成覆盖城市高品质养老、乡村康养旅居、人生终极服务的全场景服务网络。陈勇表示，泰康要打造兼具国际标准与本地特色的养老服务新标杆。

在“乡村振兴+田园旅居”领域，“山色·飞大田”获评国家AAA级旅游景区，创新采用“企业+村集体+农户”合作模式，通过整村托管、产业赋能，带动村民增收致富，将闲置乡村资源转化为“山上闻香识故人，山下大田沁花村”的实体资产，实现商业价值与社会价值的共赢。泰康口腔连锁布局、昆明三博脑科医院深度合作，联动云贵川等周边泰康旗下的医养资源辐射全国，进一步为云南民众提供高品质医疗健康服务。

### 锻造专业队伍 守护客户的全生命周期

泰康HWP健康财富规划师队伍，是泰康践行民生初心的关键载体。作为泰康引领行业的新兴职业，HWP凭借复合型专业能力，为客户提供全家庭、全生命周期综合规划服务。不同于传统保险从业者，HWP深谙泰康医养生态资源，可根据客户健康状况、家庭结构、财富水平，量身定制健康管理、养老规划、财富传承方案。依托全国医养实体网络，为客户精准对接医疗资源、预约社区入住、协调旅居服务，让泰康的养老金融布局转化为群众可感可及的保障。

目前，泰康云南分公司HWP队伍已超500人，成为服务云南民众的“健康财富的幸福管家”。陈勇表示，云南HWP涵盖了行业精英、金融翘楚、地产骨干、医疗专家、教培人才及海内外高校高才生，未来将全力打造HWP千人顶尖团队。筑梦云南、精筑生态，大有可为，泰康诚邀这片沃土上的有志之士共创未来。

岁启新元，骐骥驰骋。从战略布局到生态赋能，从公益善举到服务深耕，泰康在云南的每一步足迹，都紧扣国家战略、呼应地方发展、心系民众福祉。在长寿时代浪潮中，泰康将持续以更丰富的产品、更专业的服务、更温暖的陪伴，守护客户的全生命周期，助力云南健康养老产业高质量发展，为推进中国式现代化的云南实践贡献泰康力量。

本报记者 钟国华 文  
泰康人寿云南分公司供图

